

# Pohled na budoucnost distribučních sítí se společností Distrelec

V tomto rozhovoru jsme oslovili Pēterise Sproģise, vedoucího prodeje pro východní Evropu ve společnosti Elfa Distrelec, aby nám řekl o současném stavu a strategii firmy pro rok 2023.

**Prosím, představte nám nejprve firmu Elfa Distrelec. Jaký je váš obchodní model a jak působíte ve východní Evropě?**

Elfa Distrelec je jedním z nejrychleji rostoucích distributorů v Evropě v oblasti automatizace, měřicí a zkušební techniky a průmyslové elektroniky. K dodávkám zboží poskytujeme také špičkové služby. Máme místní zastoupení ve čtrnácti evropských zemích, včetně zde v Rize, kde pečujeme o naše východoevropské zákazníky, a prostřednictvím našeho exportního týmu obsluhujeme dalších 100 zemí celého světa. Naše hlavní distribuční centrum je v Nizozemsku a máme také satelitní sklad ve Švýcarsku. Pro naše zákazníky v České republice a v mnoha dalších evropských zemích to znamená, že zboží, které máme skladem, můžeme dodat už příští den. Vedle 1 500 kvalitních značek osvědčených výrobců dodáváme zboží i pod vlastní značkou RND.



Obr. 1. Pēteris Sproģis, vedoucí prodeje pro východní Evropu ve společnosti Elfa Distrelec

**Obsluhujete poměrně mnoho specializovaných odvětví a vertikálních trhů. Které z nich jsou ve vašem regionu východní Evropy momentálně nejsilnější? A můžete uvést některé, do nichž se snažíte proniknout?**

V současné době jsou velmi silné obory průmyslové výroby a výroby elektroniky. Máme velké štěstí, že většina průmyslových odvětví, v nichž působíme, neustále roste, navzdory celosvětové situaci.

Z geografického hlediska dosahují velkého pokroku i naši externí prodejci, například v Turecku a v Japonsku.

**Co pokládáte za své silné stránky a čím se odlišujete ve srovnání s konkurencí? Jakou máte zpětnou vazbu od zákazníků? Z čeho mají radost? Co vám vyprávějí o svých zkušenostech s konkurencí?**

Zaprvé, naším hlavním rozlišujícím faktorem je sortiment produktů. Zákazníci nás

považují za partnera, který dokáže dodávat produkty do všech odvětví, od průmyslové automatizace, sektoru MRO (údržba, opravy a zajištění provozu) přes měřicí techniku až po aktivní a pasivní elektrotechnické součástky. Zadruhé, učinili jsme zásadní rozhodnutí

skvělá. Ocenění jsme byli také lepším pořadím ve vyhledávačích. Avšak ještě nejsme hotovi a v roce 2023 se chystáme spustit nové online funkce.

Přesto pro mnoho našich zákazníků stále zůstává ústředním prvkem lidský kontakt. Nemohou-li najít informace, které hledají, nebo potřebují radu a technickou podporu, jsme připraveni pomoci na telefonu nebo prostřednictvím e-mailu.

## Pēteris Sproģis

Pracuje u firmy Distrelec od listopadu 2011. V rámci Distrelec Group pracoval na různých pozicích – začínal jako Country Sales Manager pro Lotyšsko, brzy poté převzal odpovědnost za větší část prodejního týmu v pobaltských státech a od ledna 2017 je vedoucím prodeje pro východní Evropu (Estonsko, Litva, Lotyšsko, Polsko, Česko, Slovensko, Maďarsko, Rumunsko).

**Značka RND společnosti Distrelec získala v posledních několika letech hodně obliby, zejména ve východní Evropě. Proč si myslíte, že je tak populární na trzích, které obsluhujete?**

Myslím, že tento úspěch má tři zdroje: kvalitu, cenu a dostupnost. RND nabízí nejlepší možný poměr kvality a ceny. Ale to by nemělo smysl, kdybychom nebyli schopni zajistit dobré dodací lhůty a dostupnost.

Jsme vždy rádi, když můžeme našim zákazníkům představit produkty RND. Sortiment RND má také pět různých řad: kabely, konektory, laboratorní vybavení, komponenty a napájecí zdroje. Všechny tyto produkty jsou na trzích, kde působíme, úspěšné, ale konektory RND a testovací a měřicí technika jsou u našich zákazníků obzvláště oblíbené.

S vlastní značkou máme lepší kontrolu nad dodavatelským řetězcem a můžeme nabídnout širší sortiment výrobků na skladě. U těch, kteří důvěřují RND, to nezůstalo bez povšimnutí.

**Podívejme se do roku 2023. Jaké jsou klíčové veletržní akce pro společnost jako Elfa Distrelec? A jaký je v současné době význam účasti na veletrhu?**

Veletrhy jsou nenahraditelným marketingovým nástrojem a příležitostí setkat se se zákazníky a partnery z průmyslu tváří v tvář. V roce 2023 plánujeme účastnit se vybraných veletrhů v Polsku a v České republice. A ur-

## Distrelec na veletrhu Embedded World

Loňský veletrh Embedded World v Norimberku, po dlouhé covidové přestávce první velká akce v oboru vestavných systémů, byl velmi úspěšný. Společnost Distrelec zde odborné veřejnosti představila mnoho novinek ze svého sortimentu. Byly mezi nimi některé ze špičkových produktů Arduino (např. vývojové desky Arduino Portenta) a také produkty značek jako Traco Power (transformátory, napájecí zdroje) nebo vlastní značky Distrelec RND (laboratorní zdroje, pájecí stanice, sortiment rezistorů SMD). Poslední den veletrhu věnovaný studentům byl příležitostí představit nabídku produktů RND určenou speciálně pro technické školy (<https://knowhow.distrelec.com/rnd/rnd-products-drive-educational-success/>).

Letos se veletrh Embedded World uskuteční v Norimberku ve dnech 14. až 16. března a Distrelec bude mít stánek 225 v hale 3A (<https://www.embedded-world.de/en/exhibitors-products>). Akce je určena pro odborníky z oblasti vestavných systémů a vzhledem k blízkosti českých hranic ji hojně navštěvují i technici a inženýři z Česka.

čít se vrátíme na Embedded World v německém Norimberku. To byl obrovský úspěch!

*To máte pravdu. Na veletrhu jsem byl osobně a mohu potvrdit, že o stánek firmy Distrelec tam byl velký zájem.*

*Pokud jde o růst, řekl jste, že jste měli vynikající dva roky. Myslíte, že v tomto roce poroste stejně? Nebo je v tuto chvíli obtížné to říci?*

Rozhodně to vypadá pozitivně. I když existují obavy a všichni o nich pravděpodobně víme. Normalizuje se v letošním roce situace v oblasti polovodičových součástek? To je stále těžké předpovědět a analytici se o to přou. Je třeba vzít v úvahu mnoho faktorů: ceny plynu, ceny elektřiny, znovu narůstající pandemii covidu v Číně a samozřejmě pokračující konflikt na Ukrajině. Současné geopolitické napětí v našem regionu je velmi hmatatelné. Ale my se skutečně vynasnažíme, abychom našim zákazníkům i v této situaci sloužili co nejlépe. V současné době z hlediska prodeje nevidíme přímou korelaci

s těmito omezujícími faktory a stále pocítujeme obrovskou potávkou.

*Posledních pár let bylo, mírně řečeno, hodně náročných. Jak to ovlivnilo práci ve společnosti Distrelec?*

Přizpůsobili jsme se opravdu dobře a silně jsme se zaměřili na potřeby našich zaměstnanců. Spustili jsme interní linku na podporu duševního zdraví, protože se všemi omezeními lidé nebyli schopni cestovat nebo komunikovat osobně se svými blízkými, trpěli stresem a osamocněním. Také po vypuknutí konfliktu na Ukrajině jsme zřídili horkou linku, aby si naši kolegové mohli s někým promluvit, kdyby cítili potřebu. Takže ano, bylo to opravdu několik náročných měsíců. Chtěl bych tím projít znovu? Určitě ne. Jenže to nezávisí jen na nás.

*Děkuji Vám za rozhovor.*

(Rozhovor vedl Petr Bartošík.)

(Foto: Distrelec)

## Automa 2/2023

## AUTOMA

Připravované vydání Automa 2/2023 bude k dispozici návštěvníkům veletrhu Amper 2023 v Brně. Dostane se tedy k širokému okruhu odborných čtenářů. To je pro firmu a instituce z oboru dobrou příležitostí k tomu, představit své novinky, reference či výzkumné úlohy a pozvat čtenáře na odborné akce a semináře. K prezentaci lze využít tištěné vydání i online prezentaci ([www.automa.cz](http://www.automa.cz) a profily časopisu na sociálních sítích LinkedIn, Facebook a Twitter).

### Příspěvky v souhrnných člancích s obrázkem a logem

Vedle klasických článků, inzerátů a jejich kombinací je možné v čísle Automa 2/2023 uveřejnit krátký příspěvek s jedním obrázkem a logem v jednom ze souhrnných článků:

- **Co uvidíte na veletrhu Amper 2023 v Brně** (pro vystavovatele),
- **Mozaika novinek a informací** (i pro nevystavující firmy).

Stačí poslat nám podklady k příspěvku (nebo hotový příspěvek). Z podkladů zpracujeme článek v rozsahu max. 1 200 znaků s jedním obrázkem a logem. Příspěvek bude uveřejněn dvojím způsobem: online (web, profily sociálních sítí) a v tištěném vydání (i s firemním logem).

**Cena:** 4 500 Kč, pro inzerenty ve vydání Automa 2/2023 zdarma.

**Uzávěrka:** 20. 2. 2023

**Kontakty:** [vaculikova@automa.cz](mailto:vaculikova@automa.cz), tel.: 739 615 846



## VŠE PRO MĚŘENÍ TLAKU



- Vhodný pro kapaliny, plyny a páry.
- Rozsah až 400 bar rel. a 100 bar abs.
- Programovatelný výstup 4 až 20 mA.
- Zabudovaná tlačítka a displej.
- Vynikající poměr cena / výkon.

## KOMPLETNÍ PŘÍSLUŠENSTVÍ



- Ventily a ventilové soupravy.
- Impulsní potrubí, kondenzační smyčky, šroubení a další součásti.

## AKREDITOVANÉ KALIBRAČNÍ SLUŽBY



[WWW.JSP.CZ](http://WWW.JSP.CZ)